



**BFK International et Genoka services  
Organisent**

---

**Séminaire de formation sur le thème :**

**La recherche de financements : Méthodologie, Techniques et Outils**

En ligne 16-17-18, et 24-25 Mars 2021

**Note Conceptuelle**

---

---



## INTRODUCTION

BFK International est une société canadienne qui offre un portefeuille de services intégrés et complémentaires qui a forgé notre expertise et nous positionne comme un des cabinets leader en développement durable et en Gestion de projets.

Genoka Services est une société française spécialisée en recherche de financement.

Le 7 septembre 2020, BFK International en partenariat avec Genoka Services a organisé une conférence gratuite en ligne sur le thème : Partenariat international et recherche de financement. Un nombre record de personnes avait assisté à cette conférence. Les échanges ont été d'une très grande qualité grâce d'une part à l'expertise des conférenciers et d'autres part l'immense intérêt démontré par les participants. Ils ont exprimé les limites et les carences de compétences en matière de recherche de financement, le manque d'outils, la méconnaissance des exigences spécifiques des bailleurs de fonds. Certains participants ont souligné le fait que les pays africains anglophones sont plus aptes à mobiliser des financements comparé aux pays africains francophones. Les participants à l'unanimité ont exprimé leur désir d'avoir une formation complète sur les techniques de recherches de financement.

C'est pour répondre à ce besoin, et dans le but d'appuyer un maximum de personnes, que **BFK International** et **Genoka Services** ont mis en commun leurs expertises pour vous offrir cette formation de très haut niveau afin d'appuyer techniquement les porteurs de projets à renforcer leurs capacités et leurs aptitudes à rechercher et trouver du financement pour leurs projets.

## CONTEXTE

La recherche de financement est une tâche ardue qui comporte de nombreux défis. Ces défis seront encore plus ardues en ces périodes de crise sanitaire suivie d'une crise économique. L'accès aux financements sera beaucoup plus exigeants et seuls les porteurs de projets bien préparés et maîtrisant les outils et techniques auront un net avantage et plus de chance d'obtenir du financement et voir leurs projets se réaliser.

En participant à cette formation, vous tirerez un maximum de bénéfices de l'expertise combinée de deux entreprises qui ont chacune plus de 20 ans d'expérience en recherche de financement et qui maîtrisent les rouages, les outils, la méthodologie et les techniques de la recherche de financement.

Cette formation se compose de cinq modules qui vous expliqueront les concepts clefs en recherche de fonds, dévoileront les bonnes pratiques pour mener cette recherche de façon efficace, et vous donneront des outils concrets pour financer vos projets.

Chaque module sera donné en ligne et durera la journée (environ 6 heures).

Les modules feront intervenir des experts internationaux en levée de fonds. Les groupes de formation seront limités afin de favoriser les échanges et répondre à vos questions de manière personnalisée.

Pour bénéficier au mieux de la formation, il est conseillé de suivre les 5 modules de formation. Toutefois, une inscription à une sélection de module(s) est envisageable.

## **PUBLIC CIBLE**

- Les professionnels, cadres, gestionnaires, travaillant dans tous les secteurs de l'économie (environnement, industrie, agriculture, santé, culture, humanitaire, éducation, etc.). Le public visé est les professionnels qui ont un projet à financer ;
- Organisations non gouvernementales (ONG), associations, centres de recherche et universités pour qui l'obtention de subventions est essentielle pour la mise en œuvre de leurs projets ;
- Secteur privé et entrepreneurs qui cherchent à améliorer le retour sur investissement de leurs projets en sécurisant des subventions ;
- Toute personne en charge de la recherche de fonds dans son organisation.

## **OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES**

À l'issue de cette formation, les participants doivent :

- ✚ Comprendre et maîtriser les concepts fondamentaux en recherche de financement
- ✚ Être en mesure d'effectuer une veille stratégique et identifier à temps les opportunités de financements
- ✚ Savoir appliquer la méthode pour identifier les différentes sources de financement disponible pour leur organisation
- ✚ Maîtriser les étapes du processus de recherche de financement, la méthodologie et les outils
- ✚ Avoir acquis les capacités nécessaires pour bâtir une stratégie et un plan d'action pour la recherche de financement
- ✚ Avoir acquis les capacités nécessaires pour concevoir et rédiger un dossier de demande de financement le plus convaincant possible
- ✚ Connaître l'importance et les modalités pour bâtir une relation de qualité avec les bailleurs de fonds.

## THÈMES ET CONTENUS

### Introduction à la recherche de financement, les fondamentaux

- Les concepts fondamentaux en levée de fond qui permettent de pouvoir appréhender au mieux le financement de son organisation ou de son projet.
- Revue et analyse des différents types de financeurs (instances multilatérales, régionales, fondations, financement d'entreprises, crowdfunding, fonds à impact social, etc.)
- Découvrir l'étendue des contributions possibles à votre projet (subventions, dons financiers ou en nature, prêts, participation au capital, etc.)
- Se familiariserez avec les tendances des financements.

**Nous mettrons à votre disposition les outils suivants : Une sélection de liens à des publications permettant d'approfondir vos connaissances sur la recherche de financement – Une lecture recommandée par les experts qui donneront la formation.**

### Revue et analyse des différentes sources de financement institutionnel pour les organisations

- Revue et analyse des différentes sources de financement pour mieux les sélectionner et les prioriser.
- Approfondir les connaissances des différents types de financeurs institutionnels (financeurs multilatéraux, nationaux, grandes fondations) qui distribuent des subventions pour les organisations
- Apprenez à identifier les sources de financements institutionnels auxquelles votre organisation et vos projets peuvent prétendre
- Savoir évaluer les sources de financement et retenir celles que vous devez cibler en priorité pour financer vos projets.

**Nous mettrons à votre disposition des outils pour optimiser la revue et l'analyse des sources de financement : Liste indicative des sites internet qui identifient les financements pour votre organisation - Tableau pour analyser et prioriser de manière efficace les différents canaux de financement, etc...**

### Bâtir une stratégie et un plan d'actions pour ma recherche de financement institutionnel

- Optimisation des ressources dédiées à la recherche de fonds.
- Découvrir ce qu'est une stratégie de recherche de fonds

- Bâtir votre propre stratégie de recherche de fonds pour financer votre organisation et/ou vos projets
- Identification des éléments à mettre en place pour débiter votre recherche de financement.

**Nous mettrons à votre disposition des outils pour bâtir votre stratégie et votre plan d'actions : Un canevas pour établir votre stratégie de recherche de fonds – Check List des éléments à définir avant toute recherche de fonds - Un modèle de plan d'actions, etc.**

### **Comment rendre ma demande de financement convaincante**

- Conception et de rédaction de votre dossier de demande de financement
- Les bonnes pratiques pour développer des dossiers de demande de financement
- Identification des éléments à améliorer dans les demandes de financement
- Rendre vos demandes de financement les plus convaincantes possible.

**Nous mettrons à votre disposition des outils pour rendre vos dossiers de demande de financement plus convaincants: Les étapes pour développer un dossier - Trame de présentation d'un projet - Check-list pour évaluer la qualité des dossiers, etc.**

### **Bâtir une relation de qualité avec les financeurs**

- Augmenter les chances de succès de vos demandes de financement en cultivant une relation régulière et de qualité avec les financeurs
- Les différents types de communication possibles pour familiariser le financeur avec votre organisation ou/et projets
- Importance et modalités pour bâtir un relationnel de qualité avec les financeurs.

**Nous mettrons à votre disposition des outils pour mettre en place une recherche de fonds multiforme: Liste d'actions de communication possibles avant, pendant, et après la soumission de la demande de financement - Liste des erreurs fréquentes à éviter dans le relationnel avec les financeurs, etc.**

### **Exercices et Étude de cas concrets**

Tout au long de la formation, les participants seront appelés à appliquer les concepts étudiés à des cas concrets de demande de financements.

### **Pré-requis pour la formation**

- Avoir un projet à financer

- Avoir un ordinateur, une connexion internet, un casque permettant écoute et dialogue
- Avoir un espace calme pour échanger avec les intervenants ou participants et pour pouvoir travailler sur les études de cas.

### **CONDITIONS DE PARTICIPATION**

Coût total de la formation: 1350 €

Coût par module : 350 €

Inscrivez-vous sur notre site internet en cliquant sur ce lien: [www.bfkinternational.com](http://www.bfkinternational.com)

Mode de paiement accepté : Paypal - Virement bancaire - Western Union – Moneygram

Suite à la formation vous recevrez :

- Les Notes de Cours
- Un Certificat d'attestation de la formation