



BFK International et Genoka services Organisent

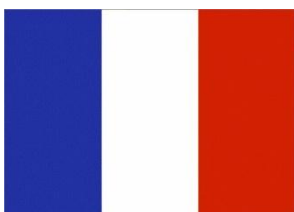
Séminaire de formation sur le thème :

La recherche de financements : Méthodologie, Techniques et Outils

Du 29 novembre au 03 décembre 2021

Hôtel Novotel, Dakar Sénégal

Note Conceptuelle



INTRODUCTION

BFK International est une société canadienne qui offre un portefeuille de services intégrés et complémentaires qui a forgé notre expertise et nous positionne comme un des cabinets leader en développement durable et en Gestion de projets.

Genoka Services est une société française spécialisée en recherche de financement à l'international.

Le 7 septembre 2020, BFK International en partenariat avec Genoka Services a organisé une conférence gratuite en ligne sur le thème : Partenariat international et recherche de financement. Un nombre record de personnes avait assisté à cette conférence. Les échanges ont été d'une très grande qualité grâce d'une part à l'expertise des conférenciers et d'autres part l'immense intérêt démontré par les participants. Ils ont exprimé les limites et les carences de compétences en matière de recherche de financement, le manque d'outils, la méconnaissance des exigences spécifiques des bailleurs de fonds. Certains participants ont souligné le fait que les pays africains anglophones sont plus aptes à mobiliser des financements comparé aux pays africains francophones. Les participants à l'unanimité ont exprimé leur désir d'avoir une formation complète sur les techniques de recherches de financement.

C'est pour répondre à ce besoin, et dans le but d'appuyer un maximum de personnes, que **BFK International** et **Genoka Services** ont mis en commun leurs expertises pour offrir en mars 2021 une formation en ligne de cinq jours, formation intitulée 'La recherche de financements : Méthodologie, Techniques et Outils'. Cette formation de très haut niveau appuie techniquement les porteurs de projets à renforcer leurs capacités et leurs aptitudes à rechercher et trouver du financement pour leurs projets. Cette formation vous est maintenant offerte en présentiel au Sénégal sur le mois de septembre 2021.

CONTEXTE

La recherche de financement est une tâche ardue qui comporte de nombreux défis. Ces défis seront encore plus ardues en ces périodes de crise sanitaire suivie d'une crise économique. L'accès aux financements sera beaucoup plus exigeants et seuls les porteurs de projets bien préparés et maîtrisant les outils et techniques auront un net avantage et plus de chance d'obtenir du financement et voir leurs projets se réaliser.

En participant à cette formation, vous tirerez un maximum de bénéfices de l'expertise combinée de deux entreprises qui ont chacune plus de 20 ans d'expérience en recherche de financement et qui maîtrisent les rouages, les outils, la méthodologie et les techniques de la recherche de financement.

Cette formation dure une semaine et se compose de cinq modules qui vous expliqueront les concepts clefs en recherche de fonds, dévoileront les bonnes pratiques pour mener cette recherche de façon efficace, et vous donneront des outils concrets pour financer vos projets. Cette formation se concentre sur les financements institutionnels pour les projets d'envergure, c'est-à-dire les financements provenant des institutions financières (ex. Banque Mondiale, Banque Africaine de Développement, Banque Islamique de Développement, Agence Française de Développement), financements publics multilatéraux ou régionaux (ex. Union Européenne – DEVCO, Horizon Europe), financements publics nationaux (ex. USAID, FCDO, JICA, NORAD, KOICA, etc) et les financements des grandes fondations privées (ex. Fondation Gates).

Les modules feront intervenir des experts internationaux en levée de fonds. Les exercices de groupes favoriseront les échanges et les formateurs répondront à vos questions de manière personnalisée.

Pour bénéficier au mieux de la formation, il est conseillé de suivre les 5 modules de formation.

PUBLIC CIBLE

- Les professionnels, cadres, gestionnaires, travaillant dans tous les secteurs de l'économie (environnement, industrie, agriculture, santé, culture, humanitaire, éducation, etc.). Le public visé est les professionnels qui ont un projet à financer ;
- Organisations non gouvernementales (ONG), associations, centres de recherche et universités pour qui l'obtention de subventions est essentielle pour la mise en œuvre de leurs projets ;
- Secteur privé et entrepreneurs qui cherchent à améliorer le retour sur investissement de leurs projets en sécurisant des subventions ;
- Toute personne en charge de la recherche de fonds dans son organisation.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de cette formation, les participants doivent :

- ✚ Maitriser les étapes du processus de recherche de financement, et les prérequis, définition du projet et évaluation des besoins en financement
- ✚ Savoir appliquer la méthode pour identifier les différentes sources de financement disponible pour leur organisation
- ✚ Avoir acquis les capacités nécessaires pour bâtir une stratégie et un plan d'action pour la recherche de financement
- ✚ Avoir acquis les capacités nécessaires pour concevoir et rédiger un dossier de demande de financement le plus convaincant possible
- ✚ Comprendre et maitriser les concepts fondamentaux en recherche de financement

Les cinq modules

1. Bien définir mon projet (de l'idée ou pré-projet à la mise en œuvre)
2. Évaluer les besoins de financement de mon projet
3. Identification des financements institutionnels pour mon projet / mon organisation
4. Stratégie de levée de fonds : tableau de bord pour guider les efforts en recherche de financement
5. Montage du dossier de demande de financement

THÈMES ET CONTENUS

Bien définir mon projet (de l'idée ou pré-projet à la mise en œuvre)

- Reconnaître les étapes d'un projet (de l'idée ou pré-projet à la mise en œuvre)
- Définir le périmètre d'un projet, ses objectifs, ses activités, son impact
- Mettre en place les partenariats nécessaires au succès d'un projet
- Éviter les écueils courants d'un projet
- Comprendre et anticiper le monitoring et l'évaluation des projets par les financeurs.

Nous mettrons à votre disposition des outils pour mieux définir vos projets : Arbre causes effets - Cadre logique – Objectif SMART – Méthode pour choisir vos partenaires – Echancier pour projets – Méthode pour leçons apprises

Évaluer les besoins de financement de mon projet

- Comprendre les attentes des financeurs pour le budget et les co-financements
- Bâtir un budget pour un projet en se basant sur des hypothèses définies
- L'impact des aides financières sur la faisabilité d'un projet
- L'importance de la cohérence entre le budget et la description du projet
- Se familiariser avec les risques financiers associés aux projets

Nous mettrons à votre disposition des outils pour mieux définir les besoins de financement de vos projets : Liste des hypothèses clefs – Budgets types – Calcul de Retour sur Investissement/Analyse coûts bénéfiques – Bonnes pratiques

Identification des financements institutionnels pour mon projet / mon organisation

- Revue des différentes sources de financement pour les projets or organisations en Afrique
- Approfondir les connaissances des différents financeurs institutionnels (institutions financières, financeurs multilatéraux ou régionaux, nationaux, grandes fondations) qui distribuent des aides financières
- Apprendre à sélectionner les sources de financements auxquelles votre organisation et vos projets peuvent prétendre
- Savoir évaluer les sources de financement et retenir celles que vous devez cibler en priorité pour financer vos projets.

Nous mettrons à votre disposition des outils pour optimiser la revue et l'analyse des sources de financement : Typologie des canaux de financement - Liste indicative des sites internet qui identifient les financements pour votre organisation – Méthode pour analyser et prioriser de manière efficace les différents canaux de financement – Fiches sur les financeurs institutionnels.

Stratégie de levée de fonds : tableau de bord pour guider les efforts en recherche de financement

- Optimisation des ressources dédiées à la recherche de fonds.
- Découvrir ce qu'est une stratégie de recherche de fonds
- Bâtir votre propre stratégie de recherche de fonds pour financer votre organisation et/ou vos projets
- Savoir éveiller l'intérêt des financeurs sur votre organisation et votre projet
-

Nous mettrons à votre disposition des outils pour bâtir votre stratégie et votre plan d'actions : Un canevas pour établir votre stratégie de recherche de fonds – Méthode pour financeurs cibles – Le pitch

Bâtir une demande de financement convaincante

- Conception et rédaction de votre dossier de demande de financement
- Les bonnes pratiques pour développer des dossiers de demande de financement
- Identification des éléments à améliorer dans les demandes de financement
- Rendre vos demandes de financement les plus convaincantes possible.

Nous mettrons à votre disposition des outils pour rendre vos dossiers de demande de financement plus convaincants: Les étapes pour développer un dossier - Trame de présentation d'un projet – La description des activités par les 6W – Matrice des risques projet - Check-list pour évaluer la qualité des dossiers.

Exercices et Étude de cas concrets

Tout au long de la formation, les participants seront appelés à appliquer les concepts étudiés à des cas concrets de demande de financements.

Pré-requis pour la formation

- Avoir un projet à financer
- Avoir un ordinateur, une connexion internet, un casque permettant écoute et dialogue
- Avoir un espace calme pour échanger avec les intervenants ou participants et pour pouvoir travailler sur les études de cas.

CONDITIONS DE PARTICIPATION

Coût total de la formation : 1 500 €

Inscrivez-vous sur notre site internet en cliquant sur ce lien: www.bfkinternational.com

Mode de paiement accepté : Paypal –Virement bancaire – Western Union - Moneygram

Suite à la formation vous recevrez :

- Les Notes de Cours
- Un Certificat d'Attestation de la formation